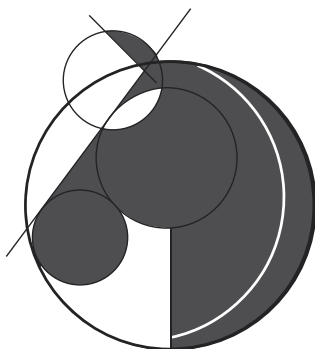


L'interlocuteur privilégié de tous les professionnels du monde équin

**Enfin une agence marketing  
qui parle cheval !**



**HORSE  
DEVELOPMENT**

**STRATÉGIE  
MARKETING  
INNOVATION  
ENTREPRENEURIAT**

# Pourquoi une agence marketing spécialisée filière équine ?

La filière équine, notamment française, est **complexe**, et composée d'acteurs très différents aux métiers variés. On peut même évoquer plusieurs « sous-filières » la composant : le sport et le loisir, le travail, les courses au trot et au galop, le secteur de la viande...

Chacun de ces secteurs possède **des objectifs économiques finaux** qui lui sont propres (résultats sportifs, développement d'une économie liée aux loisirs ou au tourisme, encouragement des parieurs...), des **acteurs aux métiers spécifiques** (cavaliers, ATE, entraîneurs, jockeys...), et bien souvent un langage spécifique (on ne parle pas de «Heat» pour un concours de CSO...).

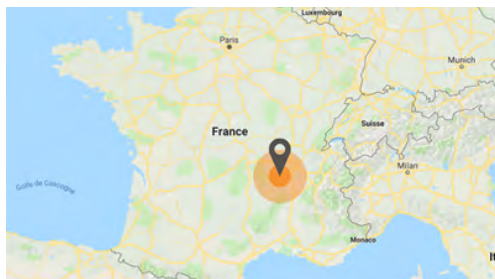
Au-delà de cette riche diversité, notre filière est un secteur économique important : **140 000 personnes** voient leur emploi généré par la filière, **55 000 entreprises** en vivent directement, pour un produit de **11 milliards d'euros** (dont presque 90% liés aux courses hippiques selon les chiffres IFCE 2019).

Horse Development c'est la volonté **d'accompagner précisément et durablement les entreprises, les start-ups et les porteurs de projets de la filière équine dans leur croissance.**

**Horse Development**

04 77 61 65 14

[contact@horse-development.fr](mailto:contact@horse-development.fr)  
[www.horse-development.fr](http://www.horse-development.fr)



# Alice Monier Torrente, gérante du cabinet Horse Development

## ALICE MONIER TORRENTE

*“Diplômée en École Supérieure de Commerce, en Entrepreneuriat et en bac+6 « Sciences et Management de la filière équine », je suis également cavalière et proche du monde des courses au Trot depuis de nombreuses années. Mes diverses expériences professionnelles passées m’ont permis d’intégrer les équipes d’entreprises de la filière équine (haras, écuries de commerce de chevaux de sport, centre d’entraînement, association, etc.) ».*

*Et c’est forte de l’appréhension des problématiques des entreprises équestres et hippiques et de la connaissance d’un contexte tendu que j’ai créée Horse Development, une des premières agences de conseil en développement marketing*

*et stratégique spécialisées dans les activités cheval.*

*Également enseignante en stratégie et marketing des entreprises en école de commerce, je tente d’insuffler à Horse Development un double regard : une spécialisation fine par une connaissance approfondie de la filière équine et des acteurs du monde du cheval, lié à une analyse économique issue des milieux économiques classiques et de la science de gestion.”*



## HORSE DEVELOPMENT

Depuis 2012, nous accompagnons des territoires, des groupes mais aussi des PME et TPE, partout en France ou à l’international, afin de les aider à définir leurs objectifs, élaborer leurs stratégies générale et marketing et mettre en œuvre leurs actions, dans une filière équine toujours plus complexe.

# Quelques références

## ST-LÔ, 2020

Définition d'une stratégie de développement pour le Pôle Hippique de St-Lô (Touristique, événementielle...) / avec Parcours Conseils.

## **Pôle Hippique de St-Lô et Saint-Lô agglomération**

## VITTEL, 2020

Accompagnement stratégique et marketing pour le lancement d'un produit innovant dans le secteur du fourrage destiné à l'alimentation équine.

## **SERKO**

## BORDEAUX, 2019

Conseils en stratégie, pour le développement d'une activité dans le secteur de l'équitation éthologique.

## **Sté ANDY BOOTH**

## FRANCE, 2020

Étude : perspectives actuelles et avenir des additifs en nutrition équine.

## **Commanditaire confidentiel**

## PARIS, 2019 - 2020

Étude stratégique et marketing concernant le développement commercial du marché des fertilisants dans la filière équine et notamment auprès des éleveurs de chevaux.

## **Groupe ROULLIER - TIMAC AGRO**

## LYON, 2019 - 2020

Conseils en stratégie / développement d'une innovation en maréchalerie et podologie.

## **Commanditaire confidentiel**

## PARIS, 2018

Ciblage client et étude de marché.

## **LABORATOIRES AUDEVARD**

## **Horse Development**

Plus de références clients et d'exemples de mission sur notre site :

[www.horse-development.fr](http://www.horse-development.fr)

# EXPERTISE



Une appréhension fine de votre environnement économique est aujourd'hui un prérequis à la réussite entrepreneuriale et à la réussite de tout projet de création d'entreprise, notamment dans le monde du cheval.

Cette connaissance passe à la fois par la construction d'études précises, mais également par l'apport de conseils en stratégie, notre métier.

Certains clients nous sollicitent pour un accompagnement et du conseil sur un ou plusieurs mois.

Vous trouverez ci-après la déclinaison de 2 de nos offres :

- Accompagnement Porteurs de projet / Start-ups
- Coaching / Audits d'entreprises en activité

**Horse Development**

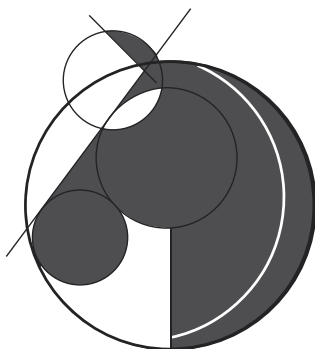
04 77 61 65 14

[www.horse-development.fr](http://www.horse-development.fr)



L'interlocuteur privilégié de tous les professionnels du monde équin

# Enfin une agence marketing qui parle cheval !



**HORSE  
DEVELOPMENT**

ACCOMPAGNEMENT  
À LA CRÉATION :  
**PORTEURS DE PROJETS  
OU START-UP**

PRODUIT OU SERVICE INNOVANT / OBJET CONNECTÉ /  
APPLICATION / SOINS / FOURNISSEUR SPÉCIALISÉ



## **Vous vous posez les questions suivantes :**

Mon idée correspond-elle à une demande ? Il y-a-t-il déjà une concurrence et quelle est-elle ? Comment me différencier ? Quelle gamme de produits ou services commercialiser ? Quelle orientation stratégique choisir ?

### **LA SOLUTION HORSE DEVELOPMENT**

- Étude de la concurrence directe et indirecte. Benchmarking local, national, européen ou international
- Étude de marché qualitative et/ou quantitative locale, nationale, européenne ou internationale.
- Étude et validation scientifique du projet. Entretiens experts
- Constitution de matrices d'analyse stratégique et ciblage clientèle
- Conseils et préconisations vis-à-vis de l'offre envisagée : enjeux commerciaux, stratégiques, et opérationnels. Conseils en stratégie générale et opérationnelle

### **NOTRE OFFRE**

- Conseils et accompagnement sur l'intégralité du processus
- Mise en relation avec notre réseau d'experts spécialisés filière équine (Comptable, Juriste, Architecte, Nutritionniste, etc.)

- ⊕ Faire évoluer votre projet
- ⊕ Piloter votre entreprise
- ⊕ Convaincre partenaires, banques et investisseurs

### **CE SONT NOS CLIENTS QUI EN PARLENT LE MIEUX**



*“Une compréhension rapide du contexte dans lequel cette mission devait s'inscrire a amené Horse Development à répondre aux attentes de cette étude. Un intérêt manifeste donc une implication dans le sujet du projet”*

**Projet “S.”,  
Étude de la création d'un objet connecté équin / endurance équestre (Marseille)**

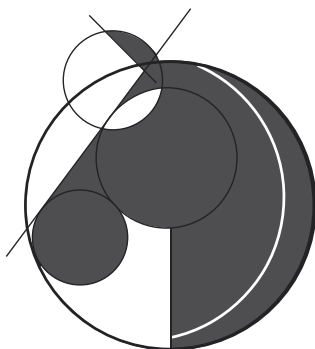


*“Réactivité, à l'écoute des remarques faites au fur et à mesure. Rapport très bien fait, intéressant dans la synthèse à chaque fois, chaque argument est étayé par une citation, donne de la crédibilité”*

**Groupement d'entreprises “A. & A.”,  
Étude du potentiel d'installation d'un centre de soins haut de gamme (Paris)**

L'interlocuteur privilégié de tous les professionnels du monde équin

# Enfin une agence marketing qui parle cheval !



**HORSE  
DEVELOPMENT**

ACCOMPAGNEMENT  
D'ENTREPRISES :  
**AUDITS, ÉTUDES  
ET CONSEILS**

GERANT / MANAGER / ENTREPRISE ÉQUESTRE OU HIPPIQUE /  
FOURNISSEUR / CHEF D'ENTREPRISE / PME / TPE / ETI





## **Vous vous posez les questions suivantes :**

Ma clientèle a évolué, comment mieux la cibler ? Comment devenir plus compétitif face à ma concurrence ? Puis-je améliorer ma gestion actuelle ?  
Quelle stratégie de communication pour mon offre ?

### **LA SOLUTION HORSE DEVELOPMENT**

- Définition des objectifs
- Visite en entreprise, prise en compte des données fournies
- Analyse de la situation, moyens et ressources disponibles
- Analyse concurrentielle
- Audit (pratiques, clients, fournisseurs, ressources humaines), besoins et valeurs
- Analyse stratégique
- Conseils et préconisations. Actions et décisions

### **NOTRE OFFRE**

- Conseils et accompagnement sur l'intégralité du processus
- Signature d'un contrat de confidentialité si nécessaire
- Mise en relation avec notre réseau d'experts

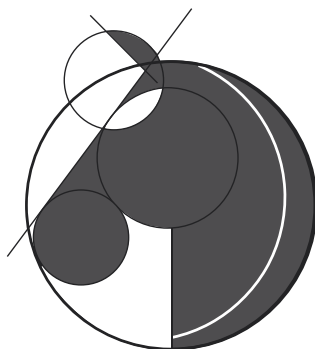
- ⊕ Faire évoluer la stratégie et la gestion
- ⊕ Mieux piloter votre entreprise
- ⊕ Conquérir ou reconquérir la confiance client

### **CE SONT NOS CLIENTS QUI EN PARLENT LE MIEUX**



*“Résultats très complets qui sont issus d’une réflexion personnalisée sur notre activité nouvelle. Les conseils sont pertinents et à la fois rassurants sur la direction des actions que nous avons déjà mises en place. Un travail très professionnel et structuré. Réactivité et conseils vraiment personnalisés par rapport à notre concept novateur.”*

**Entreprise de services dans la filière équine “C.”,**  
Audit clientèle / Ciblage client / stratégie de communication (Région Occitanie)



**HORSE  
DEVELOPMENT**

**Horse Development**

04 77 61 65 14

[contact@horse-development.fr](mailto:contact@horse-development.fr)

[horse-development.fr](http://horse-development.fr)

